

VARAOSAT.

nyt!



Jussi Huhtasen pojat Jere ja Jooa ovat jo nyt kiinnostuneet moottoreista, mikä lupaa hyvää tulevalle ammatinvalinnalle.

1/12

atou

AUTOMOTIVE

"Varaosakaupan tuntemus tuli jo äidinmaidosta"

Otsikon sanat ovat Atoy Automotive Finland Oy:n melko tuoreen toimitusjohtaja Jussi Huhtasen aloitus tälle jutulle. Hänen isänsä toimi varaosakaupan alalla koko ikänsä ja perusti Varaosamiehet Oy:n Tampereelle vuonna 1980. Nuori Jussi Huhtanen työskenteli myymälässä 90-luvun puolivälistä ja eteni sitten urallaan Osaset-ketjun kenttäpäälliköksi -99. Viisi vuotta myöhemmin hän siirtyi Atoy-konsernin palvelukseen. Viime vuonna Jussi Huhtanen otti sitten vastaan Atoy Automotiven toimitusjohtajuuden.

Työn ohella Jussi Huhtanen opiskeli Satakunnan Ammattikorkeakoulussa taloutta ja hallintoa. Lisää elämäkokemusta hän varmasti sai vaihto-oppilaskaudellaan Indonesian yliopistossa. - Paikallisen bahasa-indonesia-kielen taito on tosin jo hiipunut, hän toteaa hymyillen.

Tänä päivänä toimitusjohtaja Jussi Huhtanen iloitsee yhtiönsä parin viime vuoden nousujohteiselle kehitykselle. - Viime aikoina olemme panostaneet painopisteen siirtämiseksi korjaamoita palvelevaan liiketoimintaan, hän täsmentää. Me tarjoamme nyt kumppaneillemme koko palvelupaketin. Se sisältää tuotteiden, siis varaosien, lisäksi teknisen tuen, koulutuksen sekä tuen it-asioissa. Uusin palvelumme on tämän vuoden alussa lanseerattu tekninen tuki. Se on heti alussa saavuttanut erittäin innostuneen vastaanoton.

-Yhtiömme "kruunun jalokivi" on kuitenkin markkinoiden ensimmäinen sähköinen järjestelmä ja tuoteluettelo Osalinkki, Jussi Huhtanen kertoo tyytyväisenä. Se on meidän itsemme kehittämä ja yksinkertaisesti paras. Se takaa, että varaosaliikkeiden ja korjaamoiden toiminta on aina vaan kannattavampaa ja parempaa. Meidän tavoitteemme tänä vuonna on laajentaa tuotevalikoimaamme ja lisätä kilpailukykyämme monipuolisesti korjaamokauppaa tukemaan.

Kuluttajätiedon tärkeys

Euroopassa samalla maahantuojalla voi olla useita erilaisia korjaamokonsepteja asiakkainaan. Suomessa on Euroopan vanhin autokanta, mikä mahdollistaa myös meillä erilaisten konseptien toiminnan samassa asiakaspiirissä. Niinpä vuosi sitten Atoy-konsernin toi markkinoille oman korjaamokonseptin. Jussi Huhtanen näkee omat korjaamot yhtenä kehitysvaiheena konsernin pyrkiessä tarjoamaan mahdollisimman hyvän tuen omien asiakkaitensa menestymiselle. Esimerkiksi Autofit-korjaamoiden pääpaino on 3-10 vuotta vanhoissa autoissa, kun reilu vuosi sitten perustettu Atoy Autohuolto tähtää jo heti uusien autojen huoltamiseen.

-Olemalla itse kuluttajapinnassa, Atoy saa välitöntä tietoa suoraan autoilijoilta, Huhtanen kommentoi. Samalla varmistamme nopean mahdollisuuden kehittää tuotevalikoimaa ja saamme tietotaitoa au-

tojen huoltamiseen. Näin saamme ensikäden tietoa mm. erikoisosien menekistä ja korjaustarpeesta uudessa autokannassa. Samalla se tuo isomman kokonaisvolyymin ja hyödyttää siten kaikkia kumppaneitamme. Pystymme näin myös palvelemaan Autofit-kumppaneitamme paremmin.

Korjaamoiden taso yhä nousussa

Muutaman viime vuoden aikana tapahtunut huoltokorjaamoiden tason parantuminen jatkuu edelleen. Jussi Huhtanen kehuu nimenomaan vapaiden korjaamoiden laadun nousua ja on iloinen, että uusiakin yrityksiä alalle syntyy. Hän näkee, että tuon laadun parantumisen tuloksena on yhden yhteisen jälkimarkkinan syntyminen. Kaikki toimijat kilpailevat nyt yhtenäisillä, yhä kovenevilla markkinoilla. Vastakkain ovat vapaat korjaamot ja valtuutetut merkkihuollot, sanoo Huhtanen. Merkittävänä tekijänä tässä kehityksessä on ollut R2R eli EU-komission autohuoltamisen vapauttanut ryhmäpoikkeusasetus.

Kansainvälisyys suuressa roolissa

Yksi Atoy Automotiven vahvuuksista alan kilpailussa on sen kansainvälinen yhteistyöverkko, joka kulminoituu Temot Internationaliin, johtavien eurooppalaisten autovaraosien jakelijoiden perustamaan yhteistyöyhtiöön. Sen 25 osakasta toimii 33 maassa. Niissä on 18 000 työntekijää, jotka palvelevat yli 3000 myyntipistettä ja yli 15 000 korjaamoa, kokonaisliikevaihdon ollessa lähes 4 mrd €.

- Temotin merkitystä ei voi yliarvioida, Jussi Huhtanen vakuuttaa. Yhtiö syöttää koko ajan uutta tietoa niin varaosista kuin niiden teknisestä käytöstä.



"Varaosakaupan tuntemus..."

Sen me jaamme kumppaneillemme monin tavoin. Yhtiönä me olemme jäsenenä Garage Concept Councilissa ja konsernina Product Supply Councilissa, jotka molemmat toimivat Temotin ytimessä ja luovat suorat kontaktit varaosavalmistajiin ja auto-teollisuuteen.

Asiakaskyselyllä vauhtia kehitykseen

Jussi Huhtanen kertoo, että viime vuoden lopulla tehty, valituille asiakkaille suunnattu asiakastytyväisyyssitutkimus antoi paljon kiitosta, mutta myös selkeitä kehityskohteita. Kuten kuuluisa poliitikko viime vuonna myös Huhtanen haluaa ensin kiittää vastaajia hyvistä vastauksista. Niiden avulla hän kertoo saaneensa vahvistuksia omille ajatuksilleen. Parhaalla tasolla ovat vastausten mukaan logistiikan toimivuus, Osalinkki ja laadukkaat tuotteet. Kehitystoimet suuntautuvat ennen kaikkea molemminsuuntaiseen tiedonkulkuun, Huhtanen lupaa.

Ketjutus jatkuu

Jussi Huhtanen lopettaa tämän haastattelun enustamalla, että varaosakaupan ja korjaamoiden toimintojen ketjuuntuminen Suomessa jatkuu myös lähitulevaisuudessa. - Mekin kehitämme sekä Osaset- että Autofit-ketjujen toimintaa unohtamatta kuitenkaan muitakaan asiakkaitamme tai kumppaneitamme.



Jussi Huhtasen toinen vuosi toimitusjohtajana on alkanut myönteisin merkein.

UUTTA KORJAAMOILLE! Liqui Moly'n dieselhiukkassuodattimen puhdistusaine



Nyt ammattilainen puhdistaa dieselhiukkassuodattimet edullisesti

Liqui Moly'n dieselhiukkassuodattimen puhdistusaineen avulla korjaamot saavat nyt käyttöönsä uuden palvelumuodon ja voivat tarjota asiakkailleen edullisen vaihtoehdon tukkeutuneiden dieselhiukkassuodattimien vaihdolle.

Suodattimen uusiminen on kallista, mutta Liqui Moly'n puhdistusaine ratkaisee useimmiten pulman edullisesti eikä suodatinta tarvitse edes irrottaa. Puhdistusneste suihkutetaan painaruiskupistoolilla suoraan suodattimeen, jolloin vaikuttavat aineet irrottavat pinttyneen noen ja huuhteluaine poistaa sen suodattimesta.

Liqui Moly'n dieselhiukkassuodattimen puhdistusaine on todellinen ammattilaisten ratkaisu.

LQM2818 Dieselhiukkassuodattimen puhdistusaine 1L
LQM2820 Dieselhiukkassuodattimen huuhteluaine 500ML



ATP - ATOY TEKNIINEN PALVELU

"ATP-neuvonta pelastaa korjaamot pulasta"

Tämän vuoden ehdoton uutuus on ATP - **Atoy Tekninen Palvelu**. Testikäytössä sen on todettu merkittävästi nopeuttavan ja helpottavan korjaamoiden ongelmienratkaisuja. ATP:n tuottama neuvonta- ja ohjauspalvelu antaa apua yhdestä paikasta ja suomeksi. Nopeuden lisäksi apu on luotettavaa ja asiantuntevaa, liittyypä ongelma auton moottoriin tai sen muihin osiin.

Kerro ongelma ja auton rekisterinumero - ATP etsii siihen ratkaisun

ATP tarjoaa kaikille korjaamoille teknistä tukea, korjausneuvontaa, merkikokoaisia korjausvinkkejä, etätukea diagnostiikkatesterille sekä testereiden (Bosch, Autocom, Delphi) käyttöopastusta. Lisäksi

ATP antaa yleisluontoisia neuvoja ja erikoistyökaluneuvontaa.

Ongelmatilanteessa korjaamo säästää aikaansa, kun voi vain soittaa ATP:hen ja kertoa ongelmansa sekä auton rekisterinumeron.

**Olipa ongelma suuri tai pieni,
niin apu on lähellä!
Soita numeroon
0600 92 352**

(Puhelut 1,99 €/min + pvm)



Liqui Moly Pro Kart - parasta suorituskykyä oikean öljyn avulla

Liqui Moly on suunnitellut Pro Kart -öljyn erityisesti kilpailukäyttöön. Öljy tarjoaa ylimääräistä tehoa erityisten lisäaineiden ansiosta. Siten kartingauto saa moottorista kaiken tehon irti myös suurimmilla kuormituksilla. Öljy on kansainvälisen autoliitto FIA:n virallisesti hyväksymä.

Tavallisten kaksitahtiöljyjen suorituskyvyn rajat tulevat nopeasti vastaan kilpa-autojen moottorien käydessä kovilla kierroksilla. Riittämätön voitelu voi hajottaa moottorin, ja suurempi kitka kuluttaa kallisarvoisia sekunteja. Epäpuhtaudet lisäävät kitkaa vaikuttaen negatiivisesti palamiseen, mikä vie tehoa. Liqui Moly Pro Kart ehkäisee palotilan sekä mäntien likaantumista ja saostumien kertymistä. Se ei muuta bensiinin oktaanilukua.

LQM1635 1L



Meyle-HD -alustanosat kestävät yksinkertaisesti kauemmin



Simply lasts longer.

Meyle-HD -osat on suunniteltu kestäämään kauemmin kuin niitä vastaavat tavalliset alkuperäisosat. HD-linja sisältää yli 560 tuotetta, jotka sopivat tuhansiin erilaisiin automalleihin. Laatuun panostetuissa Meyle HD -tuotteissa on HD-lisämerkintä tuotenumeron lopussa. Samoin tuotteissa näkyy selvästi "HD"-logomerkki ja pakkausissa vastaavasti "HD-Quality" (HD-laatu) -sinettimerkki.

Kehittäessään HD-osia Meyle tutkii auton osien kulutuskestävyyttä niiden heikkouksien selvittämiseksi. Työn tuloksena syntyvät HD-osat kestävät selkeästi kauemmin vähentämättä kuitenkaan ajomukavuutta. Tinkimätöntä laatua asiakkaille, jotka hyväksyvät vain parasta. Valitsetpa minkä tahansa Meyle-osan, niiden valmistaja, Meyle, asettaa aina laadun etusijalle.

Vain lujuus tekee laadun.
Meyle-HD -pallonivelet on suunniteltu kestäämään!

Meyle panostaa HD-osissaan korkeaan laatuun ja tuotekehitykseen. Esimerkiksi pienellä pallonivelellä on pieni pinta-ala, jolloin vastaavasti pintapaine kasvaa. Liiallinen paine kohdistuu tällöin yksittäisiin osiin ja johtaa ennenaikaiseen kulumiseen.

Tästä syystä Meyle-HD -osissa pallonivelet on tehty tarkasti optimoituun kokoon. Meyle käyttää kuormitus-simulointitekniikoita, joilla lasketaan ihanteellinen pallonivelel halkaisija. Pallon pinta-alan kasvattaminen on tehokas tapa lisätä osan rakennekestävyyttä. Meylen kunnianhimoinen tavoite on tehdä tuotteistaan alkuperäisosia kestävämpiä.

Kuvan alkuperäiseen 22-millimetriseen raidetangon päähän kohdistuu voimakas rasitus ja korkea pintapaine, mikä kuluttaa raidetangon päätä. Kulunut raidetangon pää vaikuttaa ohjaustuntumaan sekä aiheuttaa epämiellyttävää kolinaa.

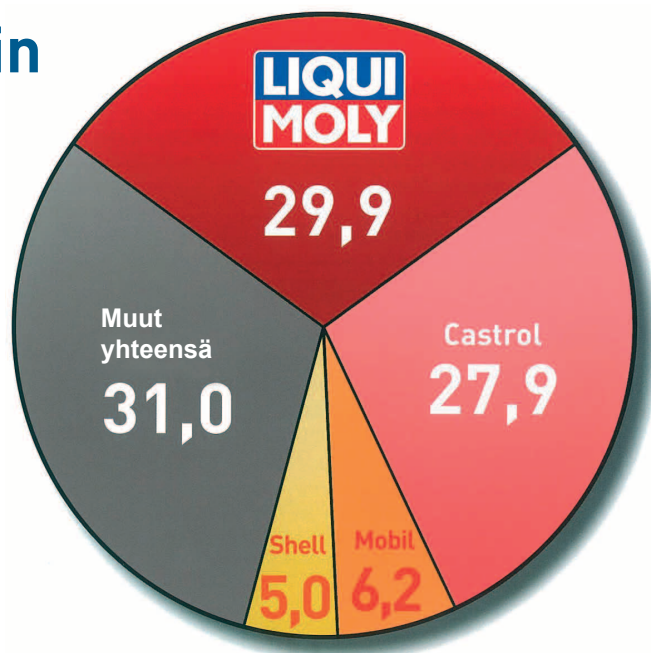
Meyle-HD -osassa pallon halkaisijaa on kasvatettu 27 mm:iin, jolloin kasvanut kuormansietokyky varmistaa merkittävästi pitemmän käyttöiän.



Liqui Molyta Saksan suurin moottoriöljyvalmistaja

Liqui Moly oli viime vuonna liikevaihdoltaan suurin moottoriöljyvalmistaja kotimarkkinoillaan Saksassa ja pakotti kilpailijansa Castrolin kakkostilalle. Lisäksi yhtiön liikevaihto kasvoi 19 prosenttia 343 miljoonaan euroon. Myös Suomessa Liqui Moly kasvatti liikevaihtoaan, peräti 50 prosentilla. Suomi on siten yksi en vahvimmin kasvavista markkinoista.

Saksassa Liqui Moly on ollut markkinajohtaja polttoaineiden, öljyjen ja jäähdytinteiden lisäaineiden alalla jo useiden vuosien ajan. Moottoriöljyjen markkinat ovat kuitenkin paljon suuremmat ja kilpaillummat, joten uusi markkinajohtajuus on merkittävä tapahtuma alalla. Liqui Moly'n moottoriöljyjen markkinaosuus Saksan jälkimarkkinoilla oli 29,9 prosenttia, kun sen pahin kilpailija Castrol saavutti vain 27,9 prosentin osuuden.



Autofit-ketju "huoltaa" mäkimaajoukkuettakin

Autofit-huoltokorjaamoketju ja mäkihyppyn sekä yhdistetyn lajiyhdistys Finnjumping ry solmivat joulukuussa mäkihyppyn miesten maajoukkuetta koskevan yhteistyösopimuksen. Näin Autofit on tällä kaudella yksi mäkihyppyn pääyhteistyökumppaneista. Autofit-ketjun näkökulmasta yhteistyö mäkihyppäjien kanssa on luontevaa jatkoa jo aiemmin tehdyille markkinointiyhteistyöille.

Mäkihyppäjien päävalmentaja Pekka Niemelä kertoo, että vaikka mäkihyppäjien menestys on tällä kaudella ollut nihkeää, niin tällaisia aallonpohjia on koettu ennenkin. - Me tulemme vielä takaisin huipulle, kunhan saamme kaikki miehet terveinä riviin ja myös harjoitteluolosuhteemme kuntoon. Juuri tämän vuoksi on hienoa, että meille löytyy Autofitin kaltaisia yhteistyökumppaneita, jotka myös uskovat huomiseen.

Viime viikonvaihteessa 11.-12.2. kilpailtiin Willingenin HS 145-mäessä. Lauantaina joukkueessa juhlineet norjalaiset saivat jatkoa hyvälle viikonlopulle, kun Anders Bardal nappasi sunnuntain kisan voiton. Suomalaiskolmikko Janne Happonen, Anssi Koivuranta ja Matti Hautamäki hyppäsivät maailmancupin pisteille, mutta kaivat kärkihyppy kilpailukierroksilla antavat vielä odottaa.

Kilpailukaudella on vielä kaksitoista kisaa jäljellä, joista viimeisenä lentomäki 16.-18.3.2012 Planicassa. Jäämme muiden suomalaisten kanssa odottamaan mäkihyppyn uutta tulemistä! Hiihto ja mäkihyppähän ovat tutkitusti suomalaisten penkkiurheilijoiden suurimman suosion saaneet urheilulajit.



Päävalmentaja Pekka Niemelä iloitsee Autofit-ketjun kanssa tehtävästä yhteistyöstä.



Mäkikotkat paraatiasuissaan.

TRW-jarrupalojen uusi Cotec-pinnoite lisää turvallisuutta



Cotec on kitkamateriaalin joukkoon sekoitettu innovatiivinen pinnoiteaines. Cotec-pinnoite poistaa jarrulevyn pienet epätasaisuudet ja parantaa uuden jarrupalan ominaisuuksia ensimmäisestä jarrutuksesta alkaen.

Perinteiseen jarrupalaaan verrattuna ainutlaatuisella Cotec-materiaalilla päällystetyillä jarrupaloilla on välittömästi jo asennuksen jälkeisessä jarrutuksessa optimaalinen kitkavaikutus. Kuljettajalla on parempi poljintuntuma, ja hän voi pysäyttää autonsa nopeammin, lyhyemmällä matkalla uuden pinnoitteen ansiosta. Tutkimusten mukaan uusi Cotec-pinnoite parantaakin merkittävästi jarrupalojen tehoa ensimmäisestä käyttökerrasta alkaen.

TRW laajentaa uuden pinnoiteteknologian koko jarrupalavaliokomaansa ja uutuustuotteet on helposti tunnistettavissa tuotepakkauksissa olevasta Cotec-tarrasta.



KENTTÄMYYNTIMME PALVELEE



Greger Stolt

Myyntiryhmäpäällikkö
Puh. (09) 6827 456



Timo Hietala

Avainasiakaspäällikkö
Itä-Suomi
Puh. (09) 6827 321



Jarmo Lepistö

Myyntiedustaja
Länsi-Suomi
Puh. (09) 6827 224



Heikki Lahtiluoma

Myyntiedustaja
Etelä-Suomi
Puh. (09) 6827 369



Jarkko Manninen

Myyntiedustaja
Keskinen Suomi
Puh. (09) 6827 308



Lisätietoja

Atoy Automotive Finland Oy
Asiakaspalvelu
Puh. (09) 6827 222
info@atoy.fi



Akkumyynti

Puh. (09) 6827 200
Fax (09) 6827 470
akku.info@atoy.fi

atoy
AUTOMOTIVE